

Fallstudie: Key Account Management

Das nächste Kundentreffen erfolgreicher vorbereiten

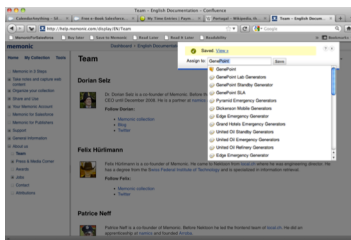
In einer knappen Woche werden Sie für ein wichtiges Kundentreffen erwartet. Sie sind beauftragt worden das Treffen vorzubereiten. Als ersten Schritt möchten Sie die Key Account Informationen in Salesforce aufdatieren und mit einer kurzen Webrecherche über aktuelle Entwicklungen beim Kunden ergänzen.

Normalerweise bedeutet das eine mühsames Kopieren und Einfügen Übung.

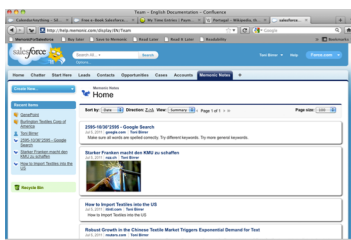
Jede Art von Webinhalten clippen



Direkt in Salesforce hinzufügen



Alles Wesentliche an einem Ort



Führen Sie das Wesentliche über Ihren Key Account an einem Ort zusammen

Mit *Memonic for Salesforce* gehört das mühsame Kopieren und Einfügen der Vergangenheit an. Sie können die Resultate Ihrer Webrecherche mit einem Click Salesforce hinzufügen. Kein mühsames Kopieren und Einfügen und keine E-Mail Flut mit Dateianhängen mehr.

Sie können die Clips beliebig organisieren, direkt Kunden, Kontakten und weiteren Salesforce Objekten hinzufügen und die Clips auch auf Chatter mit Ihren Kollegen teilen. Gemeinsam sind Sie besser vorbereitet für das wichtige Key Account Meeting nächste Woche!

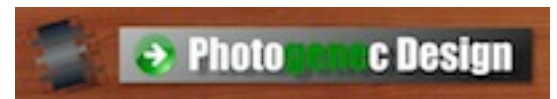
Vorteil: Sie haben alle Wesentlichen Informationen an einem Ort. Kein mühsames Hin- und Her mehr zwischen verschiedenen Systemen.

Kundenbeispiel: Photogenec.com

Photogenec ist eine Multimedia Agentur im Grossraum Los Angeles. Für ihr Key Account Management nutzen sie Memonic for Salesforce, um ihre Kundendossiers stets auf dem letzten Stand zu halten.

„Die Memonic for Salesforce Integration funktioniert hervorragend.“

*Gene Rosen, Eigentümer
Photogenec*



Memonic for Salesforce

Sammeln Sie Informationen über Key Accounts direkt aus dem Web. Alles was Sie clippen geht wird direkt in Salesforce gespeichert. Kein Kopieren und Einfügen mehr. Einfach Clippen. Mit *Memonic for Salesforce* können Sie:

- Webinhalte clippen und Notizen anlegen
- Die Clips direkt Salesforce hinzufügen
- Ihre Clips und Notizen direkt auf Chatter mit Kollegen teilen
- Besseres Key Account Management betreiben

Kontakt

Tel: +41 44 586 98 98
 E-Mail: salesforce@memonic.com
 Web: <http://salesforce.memonic.com>
 AppEx: <http://go.memonic.com/appexchange>